

Fiche descriptive formation PRATICIEN PNL



Intitulé	Praticien PNL
Code module et Thématique	PRAT PNL Apprentissage des protocoles approfondis de la PNL
Type d'action	Formation en présentiel (distanciel en option)
Durée et volumes	15 jours et 105 h – 1 à 2 sessions / an – 12 places / session
Organisation	CARPE DIEM
Contact et Responsable	infocarpediem-rh@orange.fr / contact@carpediem-team.fr Jean-Louis COUGOT : 06 16 94 03 71
Public	Dirigeants et encadrants - Commerciaux – Négociateurs – acheteurs Recruteurs –Accompagnants aux personnes - Salariés désireux de progresser professionnellement

Déroutement	Modalités
Prérequis	Avoir suivi et obtenu la validation de Technicien PNL Entretien présentiel ou téléphone de validation d'inscription
Délai d'accès	Dernière limite : une semaine avant démarrage de l'action
Méthodes	Apports théoriques et applications actives et impliquantes en sous-groupes supervisés. Feed-back permanents des animateurs. Partages des expériences en grand groupe. Livrable pédagogique Travaux de sous-groupes en intersession
Evaluation	Démonstration comportementale devant jury : 10 mn
Sanction	Parchemin : validation de PRATICIEN PNL

Handicap	Spécificité TH
Prise en charge par Le référent handicap	Lien avec les conseillères Cap Emploi et/ou Pole Emploi, l'AGEFIPH Et le réseau de prestataires pour mise en œuvre d'un dossier accessibilité ou compensation.
Modalités	CARPE DIEM prend en charge les formalités administratives auprès des prestataires concernés (ex : fauteuil ergonomique)
Référencement	CARPE DIEM est référencé auprès de l'AGEFIPH (prises en charges pédagogiques) et de DEFI (publication du dossier administratif)
Contact	infocarpediem-rh@orange.fr / contact@carpediem-team.fr Jean-Louis COUGOT : 06 16 94 03 71 / Référent handicap
Suivi	Suivi assuré par le référent handicap du début à la fin de l'action

Déroulé	La formation
Objectifs En fin de formation l'apprenant sera en capacité de...	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Développer et apprivoiser une stratégie de réussite ▪ Approfondir l'utilisation de la stratégie d'objectif SCORE ▪ Maîtriser le langage sémantique et traiter les objections ▪ Imaginer et conduire une métaphore créative ▪ Passer d'une croyance limitante à une croyance porteuse ▪ Déviruser un frein subjectif limitant et ouvrir un possible ▪ Traiter un conflit interne par l'art de la médiation ▪ Renforcer son assertivité et sa posture en confrontation
Contenu	<ul style="list-style-type: none"> ▪ SCORE – Arbre des ressources – Niveaux logiques ▪ Générateur de comportement - Swish ▪ TOTE – Débogage d'une stratégie d'échec ▪ Langage de précision – Milton modèle - Métaphores ▪ Programmations reptiliennes – Croyances limitantes ▪ Antivirus – Croyance porteuse ▪ Négociation entre deux parties conflictuelles ▪ Don de valeur pour l'évaluation ▪ Evaluation - Validation

Organisation	Modalités (suite)
Calendrier	Voir devis correspondant ou site Web
Lieux et horaires	La Mane – Balma Vendredi : 14h00 – 18h30 Week-end : 09h00 – 12h30 & 14h00 – 17h30
Cadre enseignant	Jean-Louis COUGOT – Enseignant PNL Franck DI COSTANZO – Trainer PNL et co-animateur

Catégories	Tarifs
Particuliers	2050 €
Professions Libérales Commerçants Artisans	2450 €
TPE - PME - PMI	3450 €
Entreprises+ 50 employés	4200 €
CPF	2300 € (en attente de validation)

Responsable	Contact
Pédagogique et administratif Réfèrent handicap	Jean-Louis COUGOT infocarpediem-rh@orange.fr / contact@carpediem-team.fr Tel : 06 16 94 03 71

Maj : 11/2021